

報道関係者各位

『7つの習慣』のステイブン・R・コヴィー博士の1年ぶりの新刊書籍

## 『結果を出すリーダーになる』を発売

書籍出版を記念し、組織の実行力を測定する xQ サーベイを期間限定で無料に

このたび、フランクリン・コヴィー・ジャパン株式会社の出版部門であるキングベアー出版は、1989年発行のベストセラー書籍（1,500万部を突破）『7つの習慣』の著者であるステイブン・R・コヴィー博士の1年ぶりの新刊である『結果を出すリーダーになる』を2月25日に出版いたしました。また、今回の出版を記念いたしまして、『7つの習慣』をベースとした研修プログラムを提供するフランクリン・コヴィー・ジャパン株式会社が、組織の実行力を測定する「xQ サーベイ」を期間限定無料にて提供いたします。

### 『7つの習慣』から21年、コヴィー博士があらためて世に問うリーダーの原則

現在わたしたちが置かれている時代を一言で言うなら「変化」の時代です。経済、政治、そしてわたしたちを取り巻く生活。これまで適応できたセオリーが一瞬にして通用しなくなるという現実をわたしたちは日々目にしています。

しかし、そのような予測不能な状況の中でも、確実に成果を残す組織や個人が存在するのも事実です。成功者に共通する原則を体系化した『7つの習慣（原題『The 7 Habits of Highly Effective People』）』を1989年に生み出したステイブン・R・コヴィー博士が、フランクリン・コヴィーグループのCEOのロバート・A・ホイットマン、フランクリン・コヴィーのトップコンサルタントのブレイク・イングランドの共著により、予測不能な時代に予測可能な結果を生み出すためにリーダーがすべきことを4つの原則にまとめたのがこの『結果を出すリーダーになる』です。

### 予測不能な時代に予測可能な結果を生み出す4つの原則

コヴィー博士は予測不能な時代に予測可能な結果を生み出す4つの原則を次のように定義しています。

1. 最優先課題を実行する
2. 信頼がもたらすスピードを活用する
3. 時間と資源を集中する
4. 不安を和らげる

本書では、リーダーがどんな条件下でも最高のパフォーマンスを発揮する組織をつくるために、この4つの原則にもとづいて何をすべきかを提唱しています。

### 組織の実行力を測定する xQ サーベイを期間限定で無料提供

『7つの習慣』をもとにした研修などを提供するフランクリン・コヴィー・ジャパン株式会社は、『結果を出すリーダーになる』の出版を記念して、組織の実行力を測定する xQ サーベイを3月末までお申し込みの企業10社限定に対して無料で提供いたします。

xQ サーベイは、『結果を出すリーダーになる』の著者のひとりでもあるブレイク・イングランドが開発に関わり、すでに世界1,353の組織、のべ15万人以上に実施されているサーベイです。「明確さ」「コミットメント」「行動への落とし込み」「成果を上げる環境整備」「相乗効果」「アカウンタビリティ」の6つの観点から組織の実行力を数値化。国別や業種別のデータとの比較により、戦略実行における組織の課題を明確化することができます。

<お問い合わせ先> フランクリン・コヴィー・ジャパン株式会社

セールス・プランニングチーム 担当:根本泰成

E-mail: yasunari.nemoto@franklincovey.co.jp TEL: 03-3264-7417 FAX: 03-3264-7407

【概要】

書籍名	『結果を出すリーダーになる』
著者	スティーブン・R・コヴィー ロバート・A・ホイットマン／ブレック・イングランド
出版社	キングペアー出版
価格	本体 1,600 円(税別)
発売日	2010年2月25日
I S B N	978-4863940086
内容	<b>序章</b> - 不確実な時代を確実に生き抜く 予測不能な時代の四つの危険要因 <b>第一章</b> - 完璧に最優先課題を実行する やるべき事を全員に徹底せよ <b>第二章</b> - 信頼がもたらすスピードを活用する 信頼を築くための三つの行動 <b>第三章</b> - 時間と資源を集中する 顧客と社員のロイヤルティを高める 「リセット」ボタンを押す:顧客価値を重視する組織へ <b>第四章</b> - 不安を和らげる 心理的不況が強い犠牲 不安をエンゲージメントに変えるには

【会社概要】

フランクリン・コヴィー・ジャパン株式会社  
代表取締役 :ブライアン・マーティニー  
所在地:〒102-0083 東京都千代田区麹町 3-3 丸増麹町ビル7F  
事業:法人向け社員研修の企画・実施、書籍出版、手帳の企画・制作・販売  
URL: <http://www.franklincovey.co.jp/>

<お問い合わせ先> フランクリン・コヴィー・ジャパン株式会社  
セールス・プランニングチーム 担当:根本泰成  
E-mail: [yasunari.nemoto@franklincovey.co.jp](mailto:yasunari.nemoto@franklincovey.co.jp) TEL:03-3264-7417 FAX:03-3264-7407